D RTAGNANS Créer une campagne : les étapes pas à pas



Possédez-vous déjà un compte sur Dartagnans ? 1

Cliquez sur « Inscription » ou si vous disposez déjà d'un compte, cliquez sur **« Connexion »** et entrez

2 Déposez votre campagne en ligne

Sur la page d'accueil, cliquez sur « **Créer un projet ».** Vous allez

1ère étape : les bases de votre campagne



Deux options s'offrent à vous sur Dartagnans :

Une campagne stricte

3

L'objectif doit être atteint à 100% • Commission Dartagnans : 8%

Une campagne flexible

Vous toucherez les dons récoltés même si l'objectif n'est pas atteint.



l'objectif est atteint ou dépassé : 8%

- l'objectif n'est pas atteint : 9%

Dans quel cas ? Si vous pouvez commencer à réaliser

évitant tout phénomène d'essoufflement de la campagne. Durée recommandée : 30, 45 ou 60 jours.

Vous êtes un organisme d'intérêt général ? Cochez « Déduction fiscale » : au sens des articles 200 et 238 du Code général des impôts, les dons peuvent faire l'objet d'une déduction d'impôt. Des documents vous seront demandés ultérieurement – nous prendrons contact avec vous !

2ème étape : construisez l'argumentaire de votre projet

Votre projet Les bases > Présentation > Contreparties > Coordonnées		Vous allez désormais habiller votre page projet, vitrine de votre			
Image Choisir un fichier 1 Lien de la vidéo (obligatoire)		campagne. Ajoutez une image représentative en cliquant sur « Choisir un fichier » .			
Ville Code postal Décrivez votre projet en une seule phrase		Par ailleurs, une vidéo permet d'avoir un meilleur aperçu de votre projet. Pour que votre vidéo appa- raisse sur la page, celle-ci doit avoir			
Description de votre projet (Expliquez pourquoi vous sollicitez un financement et comment vous comptez réaliser votre projet)		été préalablement mise en ligne sur Youtube ou Vimeo. Puis reportez le lien URL (https://) de la page dans le champ « Lien de la vidéo ».			
À propos du projet					
À quoi servira la collecte ?					
Si la collecte est dépassée	Muni et r é	ssez-vous de votre plus belle plume édigez l'argumentaire. Votre projet			
h3		titres, sous-titres et ajoutez des			
RÉDIGER L'ARGUMENTAIRE A B C					
À propos du projet	À quoi servira	Si la collecte est			
Qui êtes-vous ?	la collecte ?	depassee			
Présentez l'objet de votre engagement (présentation du mon- ument, de l'événement, réalisations	Décrivez les actions qu financées par la campagne s initial est atteint	i seront Détaillez les actions qui i l'objectif seront financées par des dons supplémentaires			
passées, etc.) Insistez sur l'idée d'intérêt général et la portée patrimoniale du pro- jet.	 Budget global Répartition des dépens préconisons une illustration comme un graphique) Denson également de la la	Listez les différents paliers de es (nous financement on visuelle			
Décrivez le projet à financer et expliquez les raisons pour lesquelles	Pensez egalement a lister vos autres sources de financement				
participatif	Le mot d'ordre : la transpare	ence !			

3ème étape : les contreparties

Votre projet

Les bases > Présentation > Contreparties > Coordonnées

O Détails de la contrepartie

Nom (obligatoire)	Prix (obligatoire)
Description	Quantité
	0
	Livraison
	France uniquement 👙

Dans l'esprit des internautes, les montants des contreparties associées à des billets de banques sont les plus choisis !

Nous vous conseillons de choisir **au moins 5 contreparties entre 5 et 100** \in **et au moins 3 contreparties supérieures à 100** \in (plus une pour les grands donateurs à plus de 1 000 \in).

Celles-ci doivent être originales et attractives pour vos mécènes.

Pour ajouter une contrepartie, cliquez sur «+».

Quelles contreparties proposer ?



Des remerciements nominatifs

• Sur les réseaux sociaux

• Sur un panneau des donateurs in situ ou sur vos supports de communication (pour les grands donateurs)

• Envoi de cartes postales dédicacées

Des expériences pour votre communauté

• Evénement spécial

Ex : organisation d'un pique-nique, d'une visite et d'un verre de l'amitié, d'une inauguration spécialement dédiée aux donateurs

Accès aux coulisses
Participation à votre action

Ex : invitation pour 2 personnes à vous suivre pendant une journée, organisation d'ateliers, jeu concours, etc. • Invitations gratuites VIP



Des cadeaux

Objets dérivés customisés

Ex : tee-shirt, sac en toile, carnets, badges avec votre logo

• Produits locaux

• Editions limitées

Ex : demandez à un dessinateur de votre entourage de réaliser un dessin, qui sera imprimé en édition limitée

Attention ! Une contrepartie peut revenir cher. Pensez à intégrer dans votre budget le coût des contreparties. Pensez également à bien anticiper les coûts d'achat et les frais d'envoi en amont.



Attention à la valorisation de vos contreparties !

Si vous proposez une défiscalisation : la valorisation d'une contrepartie **ne doit pas dépasser 25% du montant du don avec un plafond de 65€ pour les particuliers** (quelque soit le montant du don, même 1 000€) et **25% du montant pour les entreprises, sans plafond**.

Si vous ne proposez pas de défiscalisation, vous restez libre de choisir les contreparties, mais veillez à les rendre attractives !

4ème étape : finalisation du projet

	Votre projet Les bases > Présentation > Contreparties > Coordonnées			
			1	
	Informations per Statut (obligatoire) Prénom (obligatoire)	sonnelles 1 Société Nom (chigacoire)	Indiquez vos coordonnées personnelles et bancaires.	
	Adresse (obligatoire)	Code postal (obligatoire) Pays inolligatoire)	2	
	Téléphone	Date de naissance	Cliquez sur « Enregistrer ce projet » . Votre proiet a été créé et est visible su	
	 Présentation Avatar Choisir un fichier Ma Biographie 		votre profil. Il est automatiquement envoyé à l'équipe de Dartagnans qui vou contactera sous 48 heures.	
	P		3	
	Site web	nregistrer co Projet 🔶 2	Votre projet est disponible dans votre espace utilisateur .	
	C	onsulter et modi	fier votre page projet	
us êtes le o	créateur du projet, vous pouvez le	modifier jusqu'à sa mise en ligne		



Ve